

محمد جواد یزدانی نیا، مدیرعامل شرکت سیرجان پیمان:

سه سال متوالی رتبه اول حمل و نقل در کشور بودیم

گروه اطلاع‌رسانی - شرکت سیرجان پیمان یکی از شرکت‌های موفق حوزه حمل و نقل در کشور است که سه سال متوالی موفق به کسب رتبه‌ی نخست کشوری شده است. این شرکت در حال حاضر با ۱۰۰ نفر پرسنل مجرب و متخصص در حال فعالیت است.

محمدجواد یزدانی نیا مدیرعامل توانمند شرکت سیرجان پیمان که از جانبازان دفاع مقدس است، مهم‌ترین دلیل موفقیت خود را پشتکار و توکل به خدا می‌داند و معتقد است حمل و نقل یک شغل تخصصی است که شاکله‌ی اصلی اقتصاد کشور را تشکیل می‌دهد. سیرجان پیمان از مسئولیت‌های اجتماعی هم غافل نبوده و با حمایت از ورزش و فرهنگ سیرجان گام‌های مؤثری در این حوزه‌ها برداشته است. آن چه در ادامه می‌خوانید گفت‌وگوی ما با این مدیرعامل موفق است.

جناب یزدانی نیا، با تشکر از وقتی که در اختیار ما قرار دادید لطفاً بفرمایید شرکت سیرجان پیمان در چه سال و با چه سرمایه‌ای آغاز به کار کرد؟

در ابتدا، ۲۴ آذرماه روزملی حمل و نقل را به تمامی رانندگان سخت‌کوش مدیران سازمان راهداری و حمل و نقل جاده‌ای و پرسنل تحت امر، مدیرکل محترم استان کرمان و همکارانش، دست اندرکاران و متولیان حمل و نقل، انجمن‌های صنفی حمل و نقل و رانندگان، تمامی مدیران و کارکنان شرکت‌ها و موسسات حمل و نقل و همه‌ی همکاران پرتلاش در مجموعه‌ی سیرجان پیمان تبریک عرض می‌نمایم و امیدوارم در سال‌های آینده، با درایت مسئولین، مشکلی در زمینه‌ی حمل و نقل مانند آنچه امسال با آن مواجه بودیم، نداشته باشیم. شرکت سیرجان پیمان در سال ۱۳۷۱ با سرمایه‌ی اولیه‌ی حدود سه میلیون تومان تاسیس شد و در حال حاضر سرمایه‌ی شرکت بالغ بر ۲۰ میلیارد تومان است.

این شرکت در چه زمینه‌های فعالیت می‌کند؟
زمینه‌ی فعالیت شرکت، حمل و نقل کالا و مواد معدنی است و در حال حاضر دفاتر شرکت در شهرهای اهواز، اصفهان، سیرجان، منطقه ویژه سیرجان و پایانه گل‌گهر فعال است و در اهواز شرکت حمل و نقل نخل‌خرم نیز از زیرمجموعه‌های سیرجان پیمان می‌باشد که کار حمل محصولات فولاد خورستان، فولادکسین و دیگر شرکت‌های منطقه خورستان را انجام می‌دهیم.

مشغول فعالیت هستند؟
در حال حاضر حدود ۱۰۰ نفر پرسنل در دفاتر این شرکت مشغول کار هستند. ما علاوه بر فعالیت در بخش حمل و نقل جاده‌ای در بخش معدنی نیز کار می‌کردیم و با حدود ۲۲۰ نفر نیرو و تعداد ۲۰ دستگاه ماشین‌آلات سنگین باظلمه‌برداری کار استخراج سنگ‌آهن را انجام می‌دادیم؛ اما به دلیل مشکلاتی که بعضی از مسئولین منطقه گل‌گهر برای شرکت ایجاد کردند مجبور شدیم بخش معدنی را تعطیل کنیم و با وجود این که در این حوزه ۴۰ میلیارد تومان سرمایه‌گذاری کرده بودیم، ناچار شدیم دستگاه‌ها و ماشین‌آلات را بفروشیم و حدود ۱۲۰ نیرو را تعدیل کردیم.

تا تیرماه سال جاری، شرکت ماهانه حدود ۵۰۰ میلیون تومان حقوق پرداخت می‌کرد، اما الان حدود ۲۵۰ میلیون تومان حقوق پرداخت می‌کنیم.

چه مشکلی سبب شد این سرمایه‌گذاری را تعطیل کنید؟
بعضی مدیران منطقه گل‌گهر یک‌سری مشکلات ایجاد کردند. مسئولین استان و شهرستان باین که در جریان قراردادن، هیچ‌گونه همکاری و کمکی نکردند. آن‌ها کار در معدن را اختصاصی کرده و فقط چند شرکت محدود می‌توانند آن‌جا کار کنند و زمانی که کسی سرمایه‌گذاری می‌کند به جای این که کمک کنند تا رشد کند مانع فعالیت او می‌شوند. غیربومی‌ها را ترجیح می‌دهند و اجازه نمی‌دهند بومی‌ها در منطقه‌ی گل‌گهر، مخصوصاً در بحث معدنی، رشد کنند.

چه تعداد راننده با شما همکاری دارند؟

ماهیون و راننده تحت پوشش داریم. سالانه چند تن بار به طور میانگین توسط شرکت شما جابه‌جا می‌شود؟
در بخش جاده‌ای سالانه حدود ۳۰۰ تن میلیون تن کالا جابه‌جا می‌شود که بیشتر شامل مواد معدنی است و بالغ بر ۱۵۰ هزار برگ بارنامه صادر می‌گردد. امسال البته این آمار کاهش داشته، اما سال‌های گذشته هر سال حدوداً ۱۵۰ هزار برگ صادر شده است که این مساله سبب شد شرکت رتبه‌ی نخست را در کشور به خود اختصاص دهد.

تاکنون موفق به کسب چه عناوینی شده‌اید؟
سه سال متوالی رتبه‌ی نخست کشور را بین ۴ هزار و ۲۰۰ شرکت حمل و نقل کسب کردیم. یکسری ایبوها را هم بدست آوردیم که زیاد در حمل و نقل اهمیتی ندارد؛ زیرا حمل و نقل مثل شرکت‌های معدنی درجه ندارد و همه در یک رتبه هستند اما بحث میزان کار و بارگیری آن‌ها مطرح است. تا زمانی که تعداد پرسنل شرکت ۲۲۰ نفر بود در کشور اول بودیم، هیچ‌یک از شرکت‌های حمل و نقل این تعداد نیرو و



چه چالش‌ها و مشکلاتی در حال حاضر در بخش حمل و نقل وجود دارد؟
گرانی افسارگسیخته ناوگان، لوازم پدکی و لاستیک، عدم همخوانی میزان سرمایه‌گذاری با درآمد حاصله و عدم امنیت شغلی رانندگان و سرمایه‌گذاری در بخش کشور دارد؟

پرداخت ماهانه ۵۰۰ میلیون تومان حقوق و حق بیمه پرسنل را نداشتند. در حال حاضر نیز جزیو شرکت‌های برتر کشور هستیم.

حمل و نقل جاده‌ای از مهم‌ترین بخش‌های زیربنایی اقتصاد کشور می‌باشد که برغم تحت تأثیر قراردادن فرایند توسعه اقتصادی کشور خود نیز در جریان توسعه دجاتر تغییر و تحول خواهد شد و روز ۲۶ آذر فرصتی مناسب برای بازنگری نیازها و مشکلات صنعت حمل و نقل کشوری می‌باشد. البته تاکنون حمل و نقل در کشور زیاد مورد توجه قرار نمی‌گرفت اما الان برای مدیران کشور محرز شده که حمل و نقل یک شغل تخصصی است و شاکله‌ی اصلی اقتصاد کشور به حمل و نقل وابسته است. اگر حمل و نقل قوی نباشد و یا دچار تنش و رکود شود، ضربه‌ی سختی به اقتصاد کشور وارد می‌شود. مسئولین در حال حاضر به خوبی متوجه جایگاه حمل و نقل در اقتصاد کشور شده‌اند. در سال ۶۲ که کشتی‌های زیادی در بندر جنوبی پهلو گرفته بود و انبارهای بنادر، پر از کالا بود و مدیران کشور از میزبان اسکله‌ها و هدف قراردادن کشتی‌ها توسط نیروهای عراق ترس داشتند. حضرت امام (ره) اعلام کردند کامیون‌داران به سمت بندر جنوبی حرکت کنند و کامیون‌داران پیام رهبر فرزانه (ره) را اجابت کردند و به بندر جنوبی رفتند و مایحتاج مردم را بارگیری و حمل نمودند. به همین دلیل ۱۴ سال بعد روز ۲۶ آذر توسط شورای فرهنگ عمومی روز حمل و نقل نامیده شد. در جنگ نیز بزرگ‌ترین کار را حمل و نقل کشور انجام داد زیرا بدون آن نمی‌شد جنگ را اداره کنند. در آن مقطع، کامیون‌داران به‌طور جانی و مالی در جنگ حاضر بودند و در حال حاضر نیز در بحث اقتصاد اگر حمل و نقل مشکل پیدا کند کشور دچار معضل بزرگی می‌شود. به‌عبارت دیگر، یکی از ارکان اساسی اقتصاد کشور حمل و نقل است و اگر تعطیل شود کل اقتصاد کشور تعطیل می‌شود. تا الان هم مسئولین اهمیت چندانی به حمل و نقل نمی‌دادند و آن را به چشم گزارذاری قدیمی می‌دیدند. در صورتی که در اعتصابات اخیر متوجه شدند رکن اصلی اقتصاد حمل و نقل است. اگر خواسته‌های رانندگان اجابت و مشکلات آن‌ها رفع نشود، کشور لطمه‌ی بزرگی می‌خورد.

مسئله مالیات که باید بر مبنای درآمد تحصیل شده‌ی شرکت‌ها محاسبه گردد ولی دارایی کاری به درآمد تحصیل شده ندارد و بر مبنای کمیسیون شرکت‌ها، محاسبه و اخذ می‌نماید که بخش بزرگی از کارمزدهای شرکت‌ها که خواهم گفت توسط دلان اخذ می‌شود و در هیچ دفتری نمی‌توان ثبت و ارائه نمود. قانون می‌گوید که شرکت‌های دولتی و خصوصی باید حمل محصولات خود را در فضایی سالم به مناقسه بگذارند تا شرکت‌های حمل و نقل بتوانند در رقابتی سالم در مناقصه شرکت کنند. ولی مناقسه هیچ‌گونه مناقصه‌ای در منطقه گل‌گهر انجام نمی‌شود و روزانه حدود ۲۵۰۰ دستگاه کامیون از شهرستان سیرجان بارگیری می‌شود که بخش کوچکی حدود ۲۰ درصد از طریق مناقسه‌ی آن هم در فولادهای مبارکه خورستان و هرمزگان از طریق مناقسه واکذار می‌گردد و ۸۰ درصد از طریق مناقسه‌ی آن هم در فولادهای مبارکه خورستان و هرمزگان از طریق مناقسه واکذار می‌گردد. ما چون شغل‌مان فقط حمل و نقل است مرتب کار را توسعه می‌دهیم، الان شرکت سیرجان پیمان بیشترین نیروی تخصصی در بخش حمل و نقل کشور را دارد و هر سال تا جایی که امکان دارد کار را گسترش می‌دهیم و هر چه سرمایه داریم در بخش حمل و نقل به کار می‌گیریم و کاری به جز این کار انجام نمی‌دهیم. شرکت‌های زیادی در سیرجان هستند که دو شغله یا چند شغله هستند اما ما از همان ابتدا کارمان حمل و نقل بوده، من مهندسی مکانیک می‌خواندم اما آن را نیمه‌تمام رها کردم و سال ۷۱ شرکت حمل و نقل را تاسیس کردم. شغل من فقط حمل و نقل است و به‌جز این کاری نمی‌دانم. حمل و نقل هم یک کار تخصصی است و زمانی که وارد این کار می‌شوید باید با شیوه‌های خاصی آن را اداره کنید.

وضعیت به‌گونه‌ای هست که درآمد شرکت بتواند هزینه‌ها را پوشش بدهد؟
نسبت به قبل هزینه‌ها افزایش یافته و درآمد ما هم نسبت به قبل زیاد تغییر نداشته و واقعا در بحث بیمه و دارایی دچار مشکل هستیم. این‌ها مشکلات تمام شرکت‌های حمل و نقل است و امیدواریم مسئولین کشور چاره‌ای اساسی بیندیشند تا حالا که دلار کاهش قیمت داشته، امیدوارم قیمت قطعات نیز پایین بیاید و مشکلات تا حدودی رفع شود. ما الان در بخش خرید ماشین‌آلات سرمایه‌گذاری کردیم و هر ماشین حدود ۶۰۰ تا ۷۰۰ میلیون تومان قیمت دارد؛ اما وقتی محاسبه می‌کنیم متوجه می‌شویم حتی یک میلیون هم درآمد ندارد و از سوی دیگر این ماشین‌ها استهلاک دارند که الان مشخص نمی‌شود.

دلیل موفقیت خودتان را چه می‌دانید؟
پشتکار و توکل به خدا، با پشتکار و سرمایه‌گذاری در این کار موفق شدیم. همیشه دنبال کار بودیم و

مسئله‌ی دیگری که گریبان‌گیر حمل و نقل سیرجان شده هرگز با برعهده دائمی باشد، صاحبان کالا یا شرکت‌های معدنی خود شرکت حمل و نقل تاسیس می‌نمایند و محصولات را خود حمل می‌کنند، درست این‌طور قانونی حق دارند ولی مناقسه‌ها چنان عرصه را بر بنیادهای شرکت‌های حمل و نقل تنگ می‌نمایند که شرکت‌های حمل و نقل خصوصی قادر به رقابت نباشند

مسئله‌ی دیگری که گریبان‌گیر حمل و نقل سیرجان شده هرگز با برعهده دائمی باشد، صاحبان کالا یا شرکت‌های معدنی خود شرکت حمل و نقل تاسیس می‌نمایند و محصولات را خود حمل می‌کنند، درست این‌طور قانونی حق دارند ولی مناقسه‌ها چنان عرصه را بر بنیادهای شرکت‌های حمل و نقل تنگ می‌نمایند که شرکت‌های حمل و نقل خصوصی قادر به رقابت نباشند

مسئله‌ی دیگری که گریبان‌گیر حمل و نقل سیرجان شده هرگز با برعهده دائمی باشد، صاحبان کالا یا شرکت‌های معدنی خود شرکت حمل و نقل تاسیس می‌نمایند و محصولات را خود حمل می‌کنند، درست این‌طور قانونی حق دارند ولی مناقسه‌ها چنان عرصه را بر بنیادهای شرکت‌های حمل و نقل تنگ می‌نمایند که شرکت‌های حمل و نقل خصوصی قادر به رقابت نباشند

باید از شرکت‌های حمل و نقل بومی و خصوصی حمایت شود، و سازمان راهکار بدهد و شرکت‌ها را از نظر قانونی ملزم کند که بازها را به مناقسه بگذارند.

تحریم‌ها چه اثری بر حوزه حمل و نقل گذاشته است؟

تحریم‌ها باعث گرانی قطعات شده و از سوی دیگر قطعه وارد نمی‌شود و به همین دلیل حمل و نقل دچار مشکل شده است. قیمت روغن، قطعات و لاستیک حدود ۲۰۰ تا ۳۰۰ درصد افزایش داشته و این معضل بزرگی شده است. هر چقدر کرایه‌ها را افزایش بدهند نمی‌تواند این هزینه‌ها را پوشش دهد. اگر مسئولین برای رفع این مشکلات چاره‌اندیشی نکنند، امکان دارد مجدداً با مشکلاتی مانند اعتصاب مواجه شویم.

چه برنامه‌ای برای آینده دارید؟

ما چون شغل‌مان فقط حمل و نقل است مرتب کار را توسعه می‌دهیم، الان شرکت سیرجان پیمان بیشترین نیروی تخصصی در بخش حمل و نقل کشور را دارد و هر سال تا جایی که امکان دارد کار را گسترش می‌دهیم و هر چه سرمایه داریم در بخش حمل و نقل به کار می‌گیریم و کاری به جز این کار انجام نمی‌دهیم. شرکت‌های زیادی در سیرجان هستند که دو شغله یا چند شغله هستند اما ما از همان ابتدا کارمان حمل و نقل بوده، من مهندسی مکانیک می‌خواندم اما آن را نیمه‌تمام رها کردم و سال ۷۱ شرکت حمل و نقل را تاسیس کردم. شغل من فقط حمل و نقل است و به‌جز این کاری نمی‌دانم. حمل و نقل هم یک کار تخصصی است و زمانی که وارد این کار می‌شوید باید با شیوه‌های خاصی آن را اداره کنید.

وضعیت به‌گونه‌ای هست که درآمد شرکت بتواند هزینه‌ها را پوشش بدهد؟

نسبت به قبل هزینه‌ها افزایش یافته و درآمد ما هم نسبت به قبل زیاد تغییر نداشته و واقعا در بحث بیمه و دارایی دچار مشکل هستیم. این‌ها مشکلات تمام شرکت‌های حمل و نقل است و امیدواریم مسئولین کشور چاره‌ای اساسی بیندیشند تا حالا که دلار کاهش قیمت داشته، امیدوارم قیمت قطعات نیز پایین بیاید و مشکلات تا حدودی رفع شود. ما الان در بخش خرید ماشین‌آلات سرمایه‌گذاری کردیم و هر ماشین حدود ۶۰۰ تا ۷۰۰ میلیون تومان قیمت دارد؛ اما وقتی محاسبه می‌کنیم متوجه می‌شویم حتی یک میلیون هم درآمد ندارد و از سوی دیگر این ماشین‌ها استهلاک دارند که الان مشخص نمی‌شود.

دلیل موفقیت خودتان را چه می‌دانید؟
پشتکار و توکل به خدا، با پشتکار و سرمایه‌گذاری در این کار موفق شدیم. همیشه دنبال کار بودیم و

اکثراً در مناقصه بزرگ شرکت کردیم و خدا کمک کرده و توانستیم برنده باشیم و تاکنون هم موفق بودیم.

خارج از حیطه‌ی حمل و نقل آیا فعالیت‌هایی در راستای مسئولیت‌های اجتماعی هم داشتید؟

شرکت سیرجان پیمان در واقع یک هلدینگ با چند شرکت و مجموعه‌ی تابعه است که در زمینه‌ی فرهنگی و ورزشی نیز فعالیت‌هایی دارد. من رئیس هیات تکواندو شهرستان هستم.

در سال ۸۸ دایرکتی از مناطق حاشیه و محروم سیرجان در یکی از هیئت‌های عزاداری که بنام حجت‌ابن‌الحسن (عسکری ع) مزین است درآباد باشگاه کشتی راه اندازی کردم و تعداد زیادی نوجوان و جوان مشغول کشتی گرفتن ورزش شدند و به عناوین قهرمانی رانندگی به دیدارچق شتافت و پس از ۸ سال موفق شدم زمینی درجانب بهشت زهرا، آباد از شهرداری بگیرم که همین‌جا جا دارد از نماینده شهر، فرماندار، شهردار، رئیس شورا و اعضای شورای سیرجان تشکر نمایم که نهایت همکاری جهت واکذار زمین نمودند و الان با هزینه‌ی شرکت در حال ساخت یک مجموعه‌ی ورزشی بنام زنده یاد امیرحسین یزدانی نیا برای استفاده‌ی عموم هستیم که شامل سالن‌های کشتی، ورزش‌های رزمی و استخر است. ساخت این مجموعه که حدود سه هزار متر زمین دارد حدود چهار میلیارد تومان هزینه دارد که فاز اول آن با سرمایه‌گذاری حدود دو میلیارد شروع شده است.

سال گذشته به فدراسیون برای برگزاری مسابقات کشتی جام جهانی کودک در کرج کمک کردیم و اسپانسر این مسابقات بودیم؛ امسال نیز در تهران در باشگاه کارگرن مسابقه بین‌المللی با حضور چند تیم خارجی برگزار شد که باز آن‌جا هم اسپانسر بودیم. در تکواندو هم از سال ۹۴ تاکنون ۲۰۰ میلیون هزینه کرده و سیستم هکوالکترونیک برای تکواندو خریداری کردیم که فقط در استان کشور چنین سیستمی دارند.

در بحث فرهنگی هم یک نشریه در سیرجان به نام شهروند سلام چاپ می‌کنیم که من رئیس شورای سردبیری آن هستم. هزینه‌های این نشریه را از طریق شرکت تأمین می‌کنیم، و حدود ۱۲ نفر این‌جا مشغول به کار هستند.

تبریک

جناب آقای مهندس حاج سید علیخانی
مدیر کل محترم راهداری و حمل و نقل جاده‌ای استان کرمان

امروزه صنعت حمل و نقل به‌عنوان «نیروی محرکه توسعه» یکی از مؤلفه‌های اساسی رشد و توسعه‌ی همه‌جانبه‌ی جوامع بشری محسوب می‌شود. فرا رسیدن ۲۶ آذرماه روز ملی حمل و نقل را به کلیه زحمات کسان این حوزه به‌ویژه به‌جنابعالی، و تمامی همکاران متعهد در اداره کل استان کرمان، همچنین رانندگان شریف و تمامی تلاشگران این صنعت، صمیمانه تبریک و تهنیت عرض نموده؛ توفیق روز افزون همگان را در جهت پویایی هر چه بیشتر صنعت بزرگ حمل و نقل، و خدمت به نظام مقدس جمهوری اسلامی از درگاه خداوند سبحان خواهیم.

مدیرعامل شرکت مسافربری عدل کرمان (تعاونی ۷)
علی محمد مهراب‌پناه

تبریک

جناب آقای مهندس حاج سید علیخانی
مدیر کل محترم راهداری و حمل و نقل جاده‌ای استان کرمان

فرا رسیدن ۲۶ آذرماه روز ملی حمل و نقل را به جنابعالی و تمامی تلاشگران عرصه صنعت حمل و نقل صمیمانه تبریک و تهنیت عرض می‌نماییم.

حمل و نقل بهار کرمان - محسن جلیل زاده

تبریک

جناب آقای مهندس حاج سید علیخانی
مدیر کل محترم راهداری و حمل و نقل جاده‌ای استان کرمان

فرا رسیدن ۲۶ آذر ماه روز ملی حمل و نقل را به جنابعالی و تمامی تلاشگران عرصه حمل و نقل تبریک عرض نموده و توفیق روز افزونتان را در راستای خدمت به نظام مقدس جمهوری اسلامی از خداوند منان خواهیم.

شرکت حمل و نقل مواد نفتی حجت راه کرمان
جهانشاهی

تبریک

جناب آقای مهندس حاج سید علیخانی
مدیر کل محترم راهداری و حمل و نقل جاده‌ای استان کرمان

فرا رسیدن ۲۶ آذرماه روز ملی حمل و نقل را به جنابعالی و همه‌ی همکاران این صنعت صمیمانه تبریک می‌گوییم.

شرکت حمل و نقل فراورده‌های مواد نفتی
سوخت گستر جنوب کرمان - نخعی

شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر (سهامی عام)
GOL-E-GOHAR MINING & INDUSTRIAL Co.

آگهی مناقصه عمومی شماره ۹۷/۲۵/ع

شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر (سهامی عام) در نظر دارد «تهیه، تعویض و بهینه‌سازی پمپ‌های کنترل سیستم اعلام و اطفاء حریق کانوشنال chup fire» خود را از طریق مناقصه عمومی به پیمانکار واجد شرایط واگذار نماید. لذا کلیه متقاضیان می‌توانند جهت اخذ اسناد مناقصه به آدرس الکترونیکی WWW.GEG.IR مراجعه و اسناد مذکور را به همراه فرم پرسشنامه ارزیابی تأمین کنندگان از قسمت تأمین کنندگان و مشتریان - مناقصه‌ها دانلود نمایند. مهلت تحویل پاکات ساعت ۹ الی ۱۴ روز چهارشنبه مورخ ۹۷/۱۰/۱۲ در محل دفتر کمیسیون معاملات مجتمع و یا دبیرخانه دفتر مرکزی تهران می‌باشد. ضمناً بازدید از محل اجرای پروژه روز یکشنبه مورخ ۹۷/۱۰/۲ برای متقاضیان بلامانع می‌باشد.

مدیریت قراردادهای و معاملات
شرکت معدنی و صنعتی گل‌گهر