

مجتمع فرو آلیاژ رباط صادرکننده نمونه شناخته شد

مهندس محمدعلی نژادمحمودی مدیرعامل و رییس هیات مدیره شرکت ماشین سازی کرمان فک و مجتمع فرو آلیاژ رباط:

سرمایه گذاران بخش تولید حتما به صادرات توجه کنند



یکی از مشکلات این است که شرکت مس خودش واحد تولید مولیبدن دارد و اول ماده اولیه آن را تامین و بعد مقداری را در بورس عرضه می کند که اندک هم هست در حالی که تقاضا زیاد است و رقابت های ناسالم هم وجود دارد و خیلی اوقات، ما با ضرر و زیان داریم تولید می کنیم ولی برای اینکه خط تولید را حفظ کنیم، مجبوریم در همین شرایط، ماده اولیه را بخریم. در واقع باید بگویم که در این زمینه، شرکت مس از آب گل آلود ماهی می گیرد؛ بارها هم به وزارتخانه اعلام کرده ایم ولی ترتیب اثر ندادند. من عضو هیات مدیره انجمن تولیدکنندگان و صادرکنندگان مولیبدن کشور هستم؛ از طریق انجمن، از وزارتخانه تقاضا کردیم اجازه دهند تا به صورت نوبتی، شرکتها در بورس رقابتها کنند و هر هفته هر واحدی در بورس، به اندازه ی دو لات بیشتر نتواند شرکت کند تا به همین واحدها برسد (لات، واحد شمارش سولفور مولیبدن است و هر ۱۰ تن مولیبدن را یک لات می گویند) ولی متأسفانه برخی شرکتها که با خارج در ارتباط هستند تمام عرضه را، بورس می کنند و رقابتی ناسالم ایجاد می شود. در این زمینه خیلی مشکل داریم.

تنها واحد حل مشکل تامین مواد اولیه همین است که هر هفته دو واحد شرکت کند؟

بله؛ به وزارتخانه اعلام کردیم تا انجمن متولی کار شود که تولیدکنندگان به صورت نوبتی در بورس حضور یابند. اگر این اتفاق بیفتد، تحول خوبی در صنعت مولیبدن است.

وزارتخانه در پاسخ به این تقاضا چه نظری دارد؟

متأسفانه مخالفت هایی وجود دارد که لایه های قوی هم در وزارتخانه دارند. عملاً ۱۴ کارخانه ی تولید فرومولیبدن در کشور وجود دارد ولی دو کارخانه، به دلیل یکسری ارتباطات، تمام روال کار را بر هم زدند.

اشاره کردید از طریق انجمن مولیبدن مشکلات را پیگیری می کنید. دیگر تشکلها هم از شما حمایت می کنند تا به نتیجه برسید؟

خانه صنعت و معدن کرمان تشکلها را راهنمایی کرده است. از ۱۴ کارخانه ی تولید فرومولیبدن ایران، هفت واحد آن در کرمان است. اخیراً انجمن کارخانجات فرآوری سنگهای معدن را تشکیل دادیم و خود من عضو هیات مدیره این انجمن هستم و هفته ی گذشته جلساتی تشکیل دادیم و هر هفت کارخانه ی کرمان نیز عضو هستند و قرار شد از طریق استان کرمان و اتاق و سازمان صمت نیز تقاضایی که داریم پیگیری و به وزارتخانه اعلام کنیم.

گفتید محصولی با کیفیتی بالا تولید می کنید. درباره ی نوع محصولات و مشتریان داخلی و خارجی بگویید.

کارخانجات فولادسازی نیاز به فروآلیاژهایی از جمله فرومولیبدن، فرومنگنز و فروکروم و فروسیلیس دارند. در مجتمع فروآلیاژ رباط، فرومولیبدن که حدود ۱۲ سال می شود در حال تولید و صادرات است، فاز دوم ما، تولید فرومنگنز است که چهار سال است با سه کوره ی قوس شروع به تولید کرده و

مهندس محمدعلی نژادمحمودی از چهره های شناخته شده و پیشکوتان صنعت و معدن استان است که همه ی عمر خود را صرف سرمایه گذاری، کارآفرینی، تولید و اشتغال کرده است. ایشان در ادامه ی موفقیت های قبلی اش باردیگر صادرکننده ی برتر استان شده است. می گوید: سال ۶۱ به استخدام شرکت مس درآمد و با کوله باری از تجربه سال ۶۸ از آنجا خارج شدم تا فعالیت گسترده و مستقل خود را ادامه دهم. در این چارچوب، شرکت ماشین سازی کرمان فک را در زمینه ی طراحی و ساخت ماشین آلات صنایع معدنی را همان سال در شهرک صنعتی شماره دو تأسیس کردیم. بسیاری از خطوط تولید را در کشور و استان طراحی کردیم و ساختیم. سال ۸۴ مجتمع فروآلیاژ رباط را تأسیس کردیم، و فاز اول در سال ۹۰ در زمینه ی تولید فرومولیبدن با ۱۲۰ تن ظرفیت به بهره برداری رسید.

سال ۹۷ فاز دوم تولید فرومنگنز و امسال واحد تولید کربناترته را در مجتمع راه اندازی کردیم. از اواخر امسال هم کوره ی سوم راه اندازی می شود و تا یکی دو سال آینده فاز سوم که تولید فروکروم است را راه اندازی می کنیم. در زمینه ی اشتغال هم موفق شدیم ۷۰۰ نفر به طور مستقیم در این مجتمع مشغول به کار شوند و به صورت غیرمستقیم حدود دو هزار و ۳۰۰ نفر در واحدها ما کار می کنند. مهندس نژادمحمودی حرفه های گفتمنی زیادی دارد. با این فعال اقتصادی و صادرکننده ی برتر گفت و گویی انجام دادیم که در ادامه می خوانید.

سالهاست که صادرکننده ی برتر استان انتخاب شده اید. رمز موفقیت شما چیست؟

ما از همان ابتدای فعالیت، اصول کار را بر کنترل و افزایش کیفیت قرار دادیم. کالایی که به اروپا صادر می شود توسط آزمایشگاه های پیشرفته ارزیابی کیفی می شود و کسانی که آلیاژهای ما را مصرف می کنند کارخانه های معتبر فولاد جهانی با استانداردهایی بالا هستند. برای همین، از روز اول، کیفیت را در تمام مراحل تولید به بهترین شکل کنترل کردیم و چون کیفیت بالاست، همیشه هم، پیش فروش محصولات را داریم و در اولویت لیست خرید مشتریان هستیم به طوری که اگر ما محصول را نداشته باشیم، سراغ دیگر عرضه کنندگان می روند. این کیفیت بالا باعث شده تقاضای زیادی برای محصول داشته باشیم.

یعنی تولید در حدی بالا نیست که مشتریان در نوبت دریافت محصول قرار می گیرند؟

نه. چون مولیبدن عنصر کمیابی است و به همراه مس یافت می شود و به تنهایی در دنیا وجود ندارد. ما ماده ی اولیه را از شرکت مس به صورت سهمیاتی و رقابت در بورس می خریم؛ این وضعیت باعث شده که تقاضا همیشه بیش تر از عرضه باشد. اما در همین بازار رقابتی، محصولی که کیفیت بالاتری دارد، مشتری بیشتری هم دارد.

پس، یکی از چالش های شما، همین کمبود مواد اولیه است. درست است؟

سالانه ۲۶ هزار تن محصول داریم. ما از شرکت های دانش بنیان در زمینه ی فرآوری هستیم؛ بر روی سنگ های کم عیار معدن خیلی کار کرده ایم و در زمینه ی برعبارکتی منگنز چهار کارخانه را در آستانه ی راه اندازی داریم تا خوراک کوره های قوس واحد فرومنگنز را تولید کنیم. مشکلی که در منگنز داریم، این است که حدود ۵۰ تا ۶۰ درصد سنگ های برعبار را از کشورهای آفریقای جنوبی و استرالیا وارد می کردیم که به دلیل تحریمها متوقف شد و برای ما که خوراک برای کارخانه ها نداشتم فرصتی شد تا سراغ معدن کم عیار کشور برویم و تکنولوژی استحصال منگنز از سنگ های کم عیار را به دست آوریم. بزرگترین واحد ماشین سازی را هم داریم و صفر تا صد ماشین های کارخانه های فروآلیاژ را خودمان طراحی و تولید می کنیم. در حال حاضر، در محل کارخانه یک واحد تولید کربناترته راه اندازی کردیم و حدود ۶۰ درصد خوراک کارخانه ی منگنز را داریم تولید می کنیم. اما، چون سنگ ها کم عیار است و هزینه ی حمل هم بالاست، تصمیم گرفتیم کارخانه ها را به معدن ببریم. سه تا از کارخانجات در فارس هستند و یکی در جیرفت و دیگری در نهبندان است و می خواهیم معدنی که ثبت کردیم را فعال کرده و سنگ های کم عیار را به کنسانتره تبدیل کنیم ضمن اینکه سالانه ۴۵۰ هزار تن نیاز فرومنگنز کشور است که حدوداً ۷۰ هزار تن آن در داخل تولید می شود و مابقی، با هزینه های گزاف خروج ارز، تامین می شود که اگر این صنایع فرآوری راه اندازی شود، در آینده ی نزدیک می توانیم خوراک کارخانجات فرومنگنز را تامین و این نیاز کشور به واردات را برطرف کنیم. فاز سوم هم که در حال کار بر روی آن هستیم تولید فروکروم است که دستگاه های آن طراحی و در آستانه ی ساخت است و تا یکی، دو سال آینده راه اندازی می شود. لازم به ذکر است که در کوره ی سوم قوس الکترونیکی که توسط کارشناسان توانمند خودمان طراحی شده، از تکنولوژی ای استفاده کرده ایم که اولین تجربه ی آن در

سالانه ۲۶ هزار تن محصول داریم. ما از شرکت های دانش بنیان در زمینه ی فرآوری هستیم؛ بر روی سنگ های کم عیار معدن خیلی کار کرده ایم و در زمینه ی برعبارکتی منگنز چهار کارخانه را در آستانه ی راه اندازی داریم تا خوراک کوره های قوس واحد فرومنگنز را تولید کنیم. مشکلی که در منگنز داریم، این است که حدود ۵۰ تا ۶۰ درصد سنگ های برعبار را از کشورهای آفریقای جنوبی و استرالیا وارد می کردیم که به دلیل تحریمها متوقف شد و برای ما که خوراک برای کارخانه ها نداشتم فرصتی شد تا سراغ معدن کم عیار کشور برویم و تکنولوژی استحصال منگنز از سنگ های کم عیار را به دست آوریم. بزرگترین واحد ماشین سازی را هم داریم و صفر تا صد ماشین های کارخانه های فروآلیاژ را خودمان طراحی و تولید می کنیم. در حال حاضر، در محل کارخانه یک واحد تولید کربناترته راه اندازی کردیم و حدود ۶۰ درصد خوراک کارخانه ی منگنز را داریم تولید می کنیم. اما، چون سنگ ها کم عیار است و هزینه ی حمل هم بالاست، تصمیم گرفتیم کارخانه ها را به معدن ببریم. سه تا از کارخانجات در فارس هستند و یکی در جیرفت و دیگری در نهبندان است و می خواهیم معدنی که ثبت کردیم را فعال کرده و سنگ های کم عیار را به کنسانتره تبدیل کنیم ضمن اینکه سالانه ۴۵۰ هزار تن نیاز فرومنگنز کشور است که حدوداً ۷۰ هزار تن آن در داخل تولید می شود و مابقی، با هزینه های گزاف خروج ارز، تامین می شود که اگر این صنایع فرآوری راه اندازی شود، در آینده ی نزدیک می توانیم خوراک کارخانجات فرومنگنز را تامین و این نیاز کشور به واردات را برطرف کنیم. فاز سوم هم که در حال کار بر روی آن هستیم تولید فروکروم است که دستگاه های آن طراحی و در آستانه ی ساخت است و تا یکی، دو سال آینده راه اندازی می شود. لازم به ذکر است که در کوره ی سوم قوس الکترونیکی که توسط کارشناسان توانمند خودمان طراحی شده، از تکنولوژی ای استفاده کرده ایم که اولین تجربه ی آن در

متأسفانه در سالیان اخیر، بسیاری از معادن کشور در پی سیاست هایی نادرست، در اختیار افرادی قرار گرفتند که فکر می کنند این معادن ارت پدیری شان است و آن قدر معارض هم در آن درست کرده اند که کسی جز خودشان نمی تواند به آن ها ورود کند. کنار هر معدن می توان یک کارخانه راه اندازی کرد ولی آن ها نه حاضرند مشارکت کنند و نه سرمایه و تکنولوژی آن را دارند؛ کسانی که کارخانه ی فروآلیاژ دارند، نیاز به سنگ منگنز دارند و باید این معادن در اختیارشان قرار گیرد یا مجتمع های دیگر به مس و سنگ آهن نیاز دارند؛ اگر معادن به صورت تخصصی، در اختیار واحدهایی که فرآوری آن را دارند قرار گیرد تحول بزرگی در کشور به وجود می آید و دیگر نیاز نیست سنگ از آفریقای جنوبی بیاوریم بلکه از معادن استان خودمان استفاده می کنیم. معادن ما اغلب هم در مناطق محروم هستند که با فعال کردن آن، بسیاری از مشکلات این مناطق نیز رفع می شود.

با توجه به اینکه صادرکننده ی برتر استان و صاحب تجربیات فراوانی در تولید و صادرات هستید و در انجمن ها نیز فعالیید؛ به مقامات عالی استان چه پیشنهادی برای حل مشکلات تولید و صادرات دارید؟

ما چهار سال است که کارآفرین برتر استان و یک سال برتر کشور شدیم، هشت سال صادرکننده ی نمونه ی استان و هشت سال واحد نمونه ی استان هستیم؛ متأسفانه یک نفر از متولیان حتی از سازمان صمت و اتاق و استاندار تاکنون از ما بکبار هم نپرسیده اند که چه پیشنهادی دارید؟

حالا از طریق این تریبون رسانه ای، اگر قرار باشد به آن ها مشاوره ی جدیدی چه می گوید؟

اینکه از متخصصان و کسانی که در کار، تجربه دارند و موفق بوده اند دعوت کنند بیاید راه را نشان دهند. بنده چندین سال رئیس کانون کارآفرینان استان هستم و هیچ وقت به جوانانی که سراغ ما آمدند، مشاوره ی اشتباه ندادم. خود من هم از صفر شروع کردم. کارمند شرکت مس بودم ولی کار را رها کردم و ماشین را فروختم و با یک سرمایه ی اندکی شروع و ریسک کردم ولی بعد از سالیان تجربه می بینم که به ما و امثال ما که در تمام زمینه های صنعت، تجربه داریم، بهایی داده نمی شود. من اگر با دست خالی به هر کشوری بروم یا تجربه ای که دارم، ظرف شش ماه بیش از آنچه در کشور خودمان انجام داده ام می توانم کار کنم، ولی متأسفانه اینجا خیلی بهایی به این داشته ها و تجربه ها نمی دهند.

اگر صحبت دیگری دارید بفرمایید.

چون روز صادرات است از کسانی که می خواهند سرمایه گذاری و کاری جدید ایجاد کنند می خواهم محصولی برای تولید انتخاب کنند که حداقل ۵۰ درصد آن را بتوانند صادر کنند. ما اگر مقداری در کار موفقیم به دلیل صادراتی است که داریم چون ارزش آوری است، لوازم و قطعاتی می خواهیم راحت تر می توانیم وارد کنیم و در پی این مراد به دنیا، به تکنولوژی های روز دنیا نیز دسترسی داریم. بنابراین، سرمایه گذاران در بخش تولید، حتما به صادرات توجه داشته باشند.



خبر

در آیین بزرگداشت روز صادرات پنجمین ۳۰ بهمن ماه؛ صادرکنندگان برتر استان کرمان تجلیل می شوند

مسابح بزرگداشت روز صادرات استان کرمان
تجلیل از صادرکنندگان نمونه سال ۱۳۹۹
پنجشنبه ۳۰ بهمن ماه ۱۳۹۹ - سالن زمینهای کلبه های اتاق کرمان
ساعت ۸:۱۱ - پخش زنده www.aparat.com/watch/krman-live

گروه اقتصاد - رئیس اتاق کرمان گفت: ۲۲ صادرکننده استان کرمان، پنجمین ۳۰ بهمن ماه جاری در آیین بزرگداشت روز صادرات و تجلیل از صادرکنندگان نمونه استان با حضور مسئولان ملی و استانی تجلیل می شوند. به گزارش روابط عمومی اتاق بازرگانی، صنایع، معادن و کشاورزی کرمان، سیدمهدی طبیب زاده افزود: مدیران دبلمعانی کشور و وزیر صنعت، معدن و تجارت برای شرکت در این آیین و شنیدن سخنان صادرکنندگان و تلاش برای رفع مشکلات آن ها دعوت شده اند. وی گفت: ۲۲ صادرکننده نمونه استان و ۹ صادرکننده شایسته ی تقدیر در ۶ حوزه ی کشاورزی، صنایع غذایی، فلزات و صنایع وابسته، صنایع شیمیایی، صنایع پتروشیمی و فرآورده های نفتی و مصالح ساختمانی یا اهدای لوح سپاس و تندیس، مورد تجلیل و تقدیر قرار می گیرند. رئیس اتاق کرمان ادامه داد: صادرکنندگان نمونه در کارگروهی متشکل از نمایندگان دستگاه های مختلف مانند استانداری، استاندار، گمرکات، صنعت، معدن و تجارت شمال و جنوب، جهاد کشاورزی شمال و جنوب و تشکل های اقتصادی استان بر اساس شاخص های اعلام شده از سوی اتاق ایران انتخاب شده اند. طبیب زاده، خاطرنشان کرد: شاخص های عمومی ارزیابی صادرکنندگان نمونه سال ۱۳۹۹ شامل درآمد ارزی حاصل از صادرات، حفظ و توسعه ی بازارهای هدف فعالیت های بازاریابی، مهارت فنی و تخصصی شرکت در امر صادرات و عضویت در تشکل صادراتی بودند که برای هر بخش نیز ارزیابی جداگانه صورت گرفته و بر اساس مجموع ارزیابی ها امتیازهای لازم به صادرکننده داده شده است. گفتنی است، بیست و نهم مهرماه هر سال روز ملی صادرات است، که پس از این تاریخ آیین بزرگداشت روز صادرات و تجلیل از صادرکنندگان نمونه در استان های مختلف، برگزار می شود.

رئیس سازمان صمت استان اعلام کرد

تحقق رشد صادرات و کاهش واردات در استان کرمان

بخشی از مشکلات اقتصادی با توسعه صادرات رفع می شود

گروه اقتصاد - رئیس سازمان صمت، معدن و تجارت استان کرمان مان گفت: «طی سال جاری، استان با ۲۶ درصد رشد صادرات از مح ل گمرکات استان، ۴۷ درصد رشد را از سایر گمرکات کشور داشته است. ت. در حوزه ی واردات کالا نیز به د لیل واحدهای بزرگ صنعتی مستق ر در کرمان، استانی وارداتی هستی م که در این بخش امسال کاهش واردات را داشتیم که یکی از دلای ل آن نوسانات نرخ ارز بوده است.» مهندس حسینی نژاد افزود: «در ۱۰ ماهه ی امسال ۲۱۰ میلیون دلار واردات داشتیم که این آمار نسبت به مدت مشابه سال گذشت ه ۴۷ درصد کاهش یافته است.» وی توضیح داد: «مهم ترین اقلام ص ادراتی استان کرمان پسته و مغز ب سته هستند که صادرات آن ۷۴۶ میلیون دلار طی ۱۰ ماهه سال ج اری بود و در جایگاه بعدی، کالاه ای صادراتی همچون خرما، شکر، کاشی و سرامیک قرار می گیرند.» وی گفت: «رشد صادرات در اس

ی در این زمینه نداریم لذا مجوز ه ای آن محتاطانه صادر می شود.» وی بیان کرد: «در حال حاضر، فر ایند تکمیل زنجیره در بخش سن گهای تزئینی و ساختمانی را دن بال می کنیم که از خام فروشی ا ی تولیدات نیز جلوگیری شود.» وی سپس اظهار کرد: «توسعه ی صادرات به عنوان باور جدی دولت می تواند بخشی از مشکلات حوز ه ی تولید و اقتصاد کشور را رفع کند که در ادامه آن، زمینه ی جه ش تولید و اشتغال زایی بیش از گ ذشته درون کشور فراهم می شود.» حسینی نژاد افزود: «در آغاز انقلا ب اسلامی صادرات ما تنها محدو د به نفت و مواد خام کشور می شد ، اما، امروزه ضمن جلوگیری از خا م فروشی، کالاهای با ارزش افزوده ، درون کشور تولید و صادر می شو د ضمن آنکه دولت در این راستا سیاست کاهش واردات را در راستا ی استقلال اقتصادی کشور به کار گرفته است.»

ان کرمان در حالی تحقق یافت که همزمان با آن سیاست جلوگیری از خام فروشی نیز به کار گ رفته شد و این سیاست علاوه ب ز ایجاد ارزش افزوده، به برنامه ی اشتغال زایی و جهش تولید اس نان نیز جامه عمل می پوشاند.» رئیس سازمان صنعت، معدن و تج ارت استان کرمان با بیان اینکه کا هش خام فروشی به ویژه در بخش های زغال سنگ، کرومیت، مس و سنگ آهن از اهداف جدی ما بوده است، اظهار کرد: «کنون کمبود

آگهی دعوت به همکاری

یک شرکت تولیدی خدماتی معتبر در منطقه ویژه اقتصادی سیرجان به منظور تکمیل نیروی انسانی مورد نیاز خود از علاقه مندان دارای تخصص و شرایط ذیل دعوت به همکاری می نماید.

مدرک تحصیلی	شرایط احراز
کارشناس یا کارشناس ارشد عمران یا معماری	حداقل ۵ سال سابقه کار مرتبط با رشته تحصیلی و تسلط به کامپیوتر و نرم افزارهای حوزه مربوطه
کارشناس مهندسی صنایع	حداقل ۳ سال سابقه کار مرتبط با حوزه مربوطه و تسلط به کامپیوتر و نرم افزارهای مربوطه
کارشناس کامپیوتر گرایش سخت افزار، نرم افزار، IT	حداقل ۳ سال سابقه کار مرتبط و تسلط به مباحث شبکه، نرم افزار، سخت افزار

متقاضیان می توانند رزومه کاری (مشتمل بر سوابق تحصیلی و تجارب کاری) خود را تا تاریخ ۹۹/۱۲/۱۰ از طریق پست الکترونیک estekhdam2848@gmail.com برای این شرکت ارسال نمایند. نتایج نهایی پس از انجام مصاحبه و از طریق ایمیل به اطلاع خواهد رسید.